



Air Liquide

PARTNERPROGRAMM FÜR HÄNDLER

Wachstum, Innovation und
Erfolg – Gemeinsam!

Max Gräfe & Pierre Bach



Wer wir sind?

Das Team "Mittelstand & Handwerk"



Max Gräfe
Regionalleiter Ost



Oliver Würth
Technischer Experte



Pierre Bach
Vertriebspartner & Strategie

Die AIR LIQUIDE Gruppe - Was machen wir überhaupt?

Unsere Expertise: essenzielle kleine Moleküle

Sauerstoff, Stickstoff und Wasserstoff sind Kleinmoleküle von grundlegender Bedeutung. Sie verkörpern die wissenschaftliche Expertise von Air Liquide und bilden das Kerngeschäft des Unternehmens.

Die **Luft** zerlegen und die Vorteile ihrer Bestandteile nutzen



Moleküle aus **natürlichen Ressourcen** unseres Planeten herstellen



Industriegasen in Deutschland: Enormes Marktpotential

Warum sich Schweissgase für Ihr Business lohnen

~50 Branchen



On-Site
Tankgase
Flaschengase



> 100.000 Firmen



Unser Fokus:
Metall-
verarbeitung



**2
mrd.€**

**davon >500m
€
Flaschengase**



VDS

Verband der Schweißfachhändler e.V.

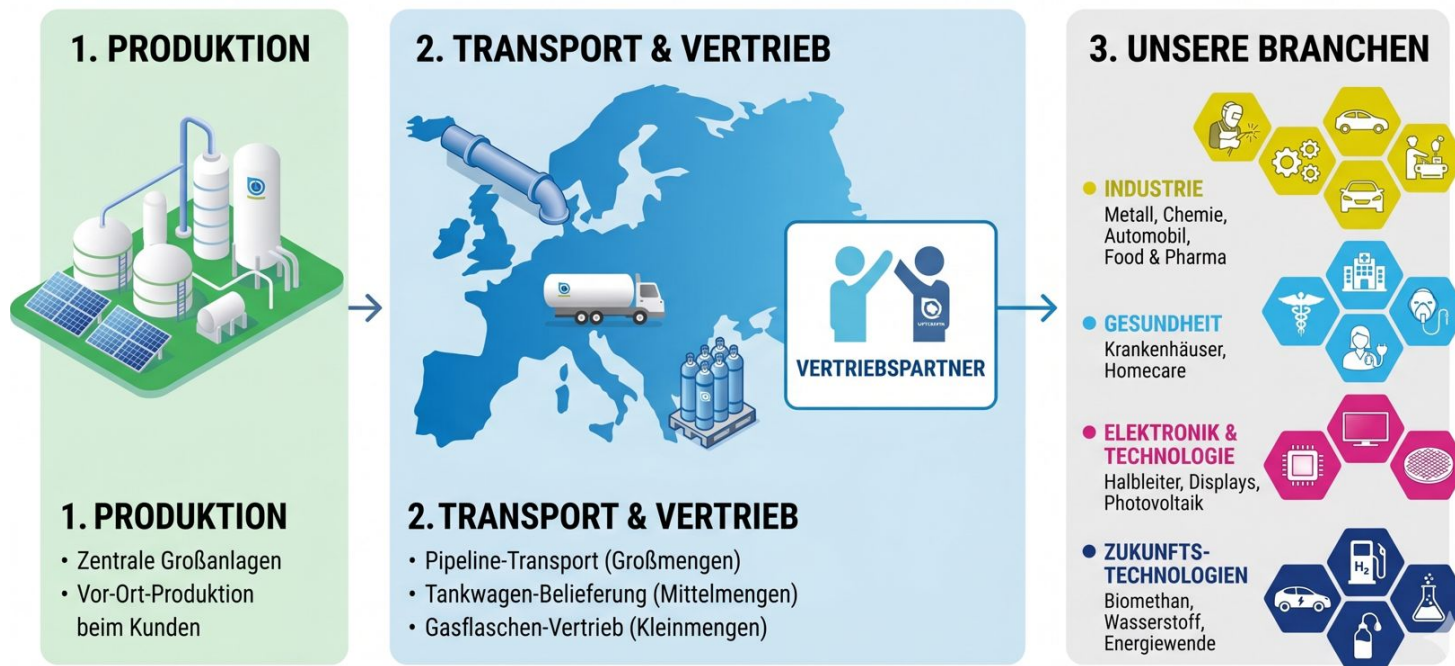
Know-how
Innovation
Konzern mit
regionalen Strukturen

**Wachstum
Erfolg**

Expertise
Flexibilität
Cross-Selling
Up-Selling

Der Weg des Gas vom Werk bis zum Brenner

Sicherstellung der Gasversorgung durch regionale Partner



Warum ist der Gasevertrieb ein Mehrwert für Sie?

Technische Gase als Wachstumsmotor für Ihr Schweißtechnik-Geschäft

Schweißtechnik & Gase



1€ Schweißtechnik
~0,15€ Gase

1€ Schweißzusätze
~0,65€ Gase



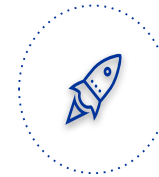
Kunden

Kundenbedürfnisse
Kunden begeistern
One-Stop Shopping
Effizienz



Knowhow

Technische Expertise
Innovationen (USP)
Schweisser Campus
Trainings



Wachstum

Zusätzliche Kunden im
Kerngeschäft
Verbrauchsgüter
Erweiterung
Produktportfolio
Cross-Selling
Up-Selling

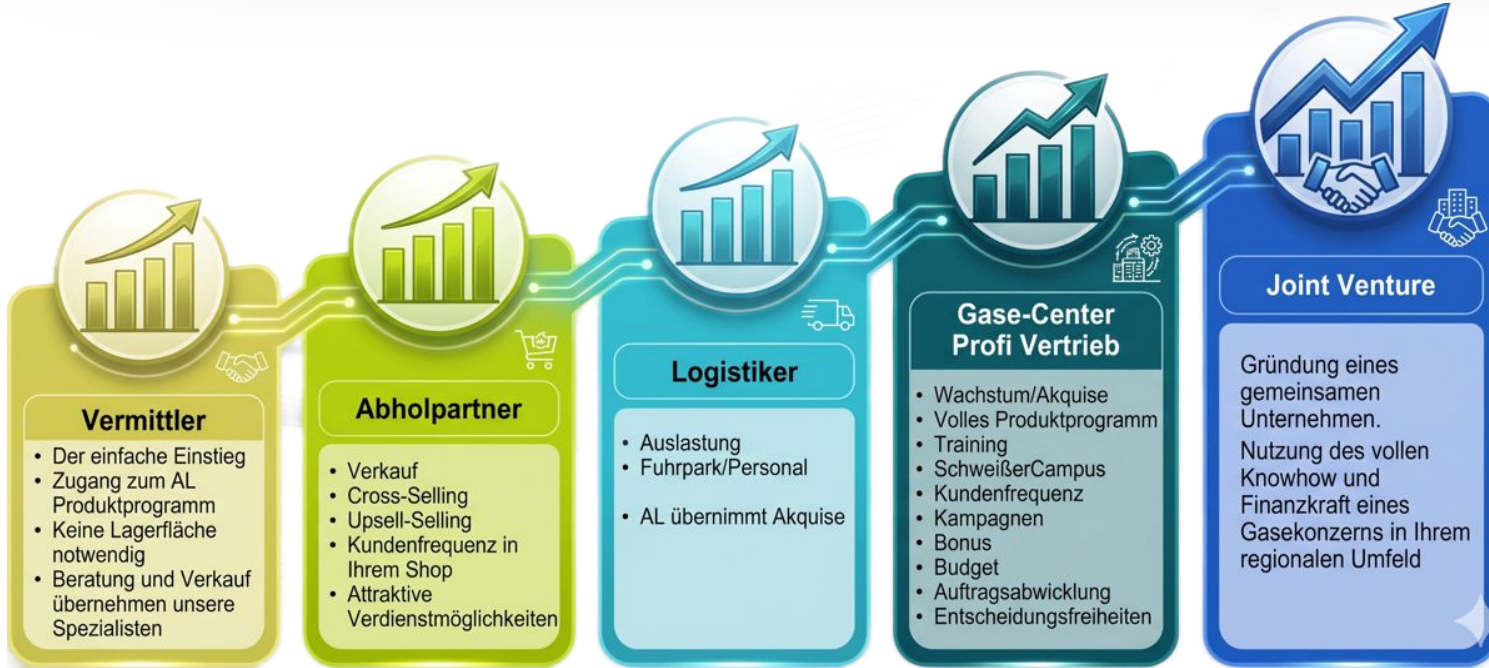


Verdienst

Provisionen
Bonus
Prämien

Das Air Liquide Partnerprogramm

Ganz Individuell - GAS geben mit einem starken Partner



Unsere Produkte ergänzen sich perfekt:

Fokus von AIR LIQUIDE sind Technische Gase - wir sind kein Wettbewerb im Bereich "Schweißtechnik" für Sie

Gemeinsam durchstarten

Mit System zur Marktführerschaft für Schweiß-Equipment und Gase

Erstgespräch

Erwartungshaltung,
Rahmenbedingungen & Ziele

Start

Zeitplan

Wie & Wann wollen wir
gemeinsam starten

GO LIVE

Erstbestückung
Erste Trainings zu IT
& Sicherheit

Step 3

Step 2

Knowhow aufbau,
Stufenweiser Trainingsplan
zum Markt, Preisen, etc.

Step 4

Aktionsplanung
Kampagnenplanung

Step 5



Maßnahmenkatalog

Aktionsplan

- Gemeinsame Analyse des regionalen Landkreis & Wettbewerb
- Erstellung eines gemeinsamen Aktionsplan

Aktionen

- Knowhow Transfer (Training) im AIR LIQUIDE SchweißerCampus
- Erstellung von Potentiallisten via Adressbroker von Air Liquide
- Gemeinsame Besuche und/oder telefonische Ansprache der Schweißtechnik & Gasekunden
- Ansprache aller Kunden im eigenen Shop auf Gase

Kampagnen

- Gemeinsame Hausmesse
- Digital: Werbung und Kampagnen wie Google & Uberall

...1.Jahr später



~100 Neukunden
> 4000 Cylinder



Boni & Provision
~100k€

Die Abwicklung

Einfach, digital, modern

Voraussetzung für ein Gaslager

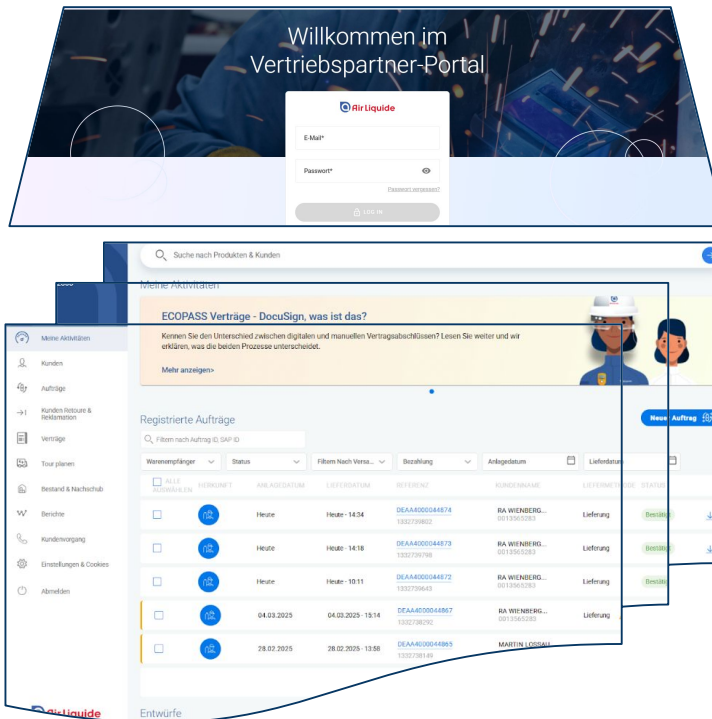
- Geeignete Lagerfläche (wir unterstützen bei der Bewertung)
- Fuhrpark (Optional)

Die Abwicklung

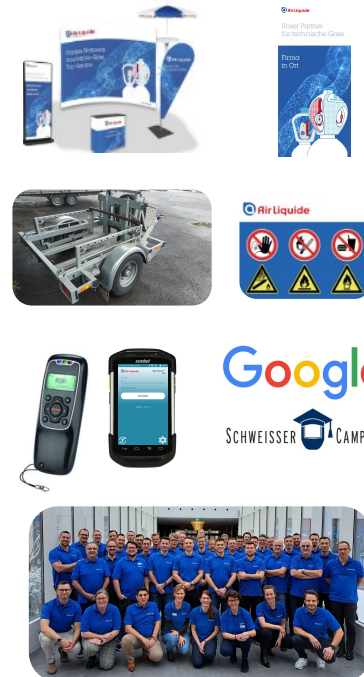
- Online Plattform (Distributor Portal)
 - Auftragserstellung/Lieferschein/Barcode
 - Neukundenanlage
 - Preise
- PC & Drucker wird benötigt
- Signature Pad, Scanner
- Fuhrpark (Optional)
- Automatischer Lagernachschub

Wen wir suchen? Händler die...

- ...gut vernetzt und hungrig sind "out of the box" zu denken
- ...Interesse haben mit Verbrauchsgütern zu wachsen
- ...eine Entrepreneur Mentalität mitbringen

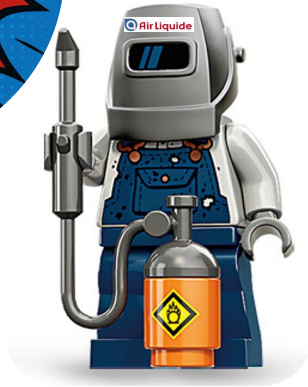


Wie wir unterstützen



Und wann starten wir? Fordern Sie uns heraus!

Mit vielen Händlern verbindet uns eine erfolgreiche Partnerschaft über Jahrzehnte



„Gute Partnerschaften sind wie eine perfekte Naht: Belastbar, tiefgehend und für die Ewigkeit gemacht. Lassen Sie uns heute die Basis dafür legen in volatilen Zeiten eine starke Verbindung zu schaffen.“